



Stéphane THOMAS

Responsable des ventes France export

Ecole Supérieure de Commerce de Pau

Professionnelle du développement commercial, compétences avérées en négociation et management, une capacité à tisser des liens solides et une expertise dans l'ouverture de nouveaux marchés. Anglais courant.
Disponible immédiatement

Expériences professionnelles

Directrice commerciale — Akoris Littoral Ploemeur, France

Depuis octobre 2022

- Solutions douces de protection du littoral face à l'érosion marine
- Management de l'offre produits : supervision et coordination des activités de R&D pour assurer la filature et le tissage de nouvelles fibres biosourcées (ex : algues)
Résultats : lancement des prototypes bêta (gainés textile), tests préliminaires
- Gestion du personnel : mise en place d'une équipe de 3 personnes, management fonctionnel d'une équipe de 17 scientifiques
- Prospection et négociation de contrats auprès de collectivités et acteurs privés
- Recherche de fonds, levée de fonds
- Développement et mise en œuvre de projets d'algoculture associés à l'éolien flottant

Directrice des ventes export — Le Jacquard Français (ELIS) : création et fabrication de linge de maison damassé (CA 13m€) Paris, France

De 2013 à 2021

- Gestion du marché USA, premier CA export en déclin, en deux temps : fidéliser et redynamiser puis développer le chiffre en changeant l'organisation
Résultats : croissance +15% en 2020 et +35% en 2021
- Conquête de nouveaux marchés export : mise en place de solutions de distribution en Australie, Asie du sud est, Afrique de l'ouest.
Résultats : progression de l'ordre de 50% sur les 2 dernières années
- Etude du marché chinois: analyser le marché et le mode de distribution le plus pertinent
- Ouverture e-shops export : développer et créer des programmes de transformation digitale
- Création et lancement d'une nouvelle offre CHR France et international
- Animation commerciale : recruter et assurer le suivi des distributeurs et de 50 agents commerciaux

Responsable grands comptes Europe — ELIS Services circulaires au travail (CA 4,3m€) Paris, France

De 2006 à 2012

- Dans le cadre d'une création de poste :
- Développement de nouveaux marchés : cibler des interlocuteurs et négocier les contrats nationaux de location entretien du vêtement de travail à fort enjeu social auprès de grands groupes
- Coordination interne de projets transversaux, pilotage des départements supports
Résultats: croissance du chiffre d'affaires annuel de + 5.8 m€/an par gain de nouveaux clients référents en France (SNCF : +2m€/an) et en Europe (L'oréal : mise en place de tenues innovantes en sourcing solidaire et de distributeurs automatiques de vêtements sur site avec allongement de la durée des contrats de 3 à 5 ans)
- Gestion de projet complexe : marché d'externalisation de la fonction habillement des militaires (2010)

Responsable de zone Afrique — Chasse Tradition Voyages Afrique du Sud

2005

Responsable Comptes Clés France — Saint Louis Sucre, groupe Südzucker Paris, France

De juin 1995 à décembre 2004

- De 2001 à 2004 : Responsable Comptes Clés France, vente CHR (CA de 25m€)
Négocier avec les centrales nationales, guider et animer une équipe de 4 Chefs Régionaux des Ventes, rédiger le manuel Assurance Qualité de la division
Résultats : croissance du CA de 7% en 3 ans sur un marché baissier de -2%/an
- De 1999 à 2000 : Chef Régional des Ventes, ventes CHR (CA de 10m€)
- De 1995 à 1998 : Chef de Secteur, circuit grande distribution (CA de 20m€)

- ✉ thomasstephane1@neuf.fr
- 🏠 11 Quai des Indes
Lorient (56100)
- 📅 51 ans
- 📍 Lorient, Vannes
Morbihan
- ☎ 06 79 68 06 38

Centres d'intérêt

Chasse du petit gibier à plumes
réseau grands dirigeants France et étranger

Lécythophilie
Collection d'échantillons de parfum anciens et modernes

Sport
Running (semi-marathon) et tennis
(ex 15/4)

Atouts

Compétences métier
Négociation commerciale
Management d'équipes de vente
(direct, fonctionnel, à distance)
Développement commercial

Relationnel performant (donc du résultat)

Adaptable

Autonome

in @www.linkedin.com/in/stephan
ethomasmadame