

# RECRUTEMENT DIRECTEUR NATIONAL DES VENTES UPSA

Poste basé en Ile de France ou grandes villes bien desservies - Mission de 18 mois



## Missions, périmètres et enjeux

En tant que **Directeur national des ventes**, vous avez pour mission de gérer, développer et fédérer un réseau de

- 3 directeurs régionaux
- 30 visiteurs médicaux qui assurent l'information promotionnelle des médicaments auprès des professionnels de santé : les médecins généralistes.

**A ce titre, vous êtes responsable de :**

- L'établissement d'une feuille de route de cycle, de son application et de son suivi
- Du reporting d'activité, des résultats en terme de performances au niveau national, régional et sectoriel
- De la gestion des ressources humaines : recrutement des équipes, évaluation des collaborateurs, développement des compétences
- Du bon respect, par l'équipe de vente, des consignes données par le laboratoire concernant la politique commerciale et le discours promotionnel
- De l'efficacité de l'équipe des directeurs régionaux
- De la bonne interactivité et de la circulation de l'information au sein du réseau
- De la gestion opérationnelle avec le partenaire : plaque tournante de la communication opérationnelle, remontées terrain, veille concurrentielle, préparation de séminaires nationaux et des réunions régionales



## Profil recherché

H/F De formation scientifique ou école de commerce, vous bénéficiez d'une **expérience confirmée dans le management de Directeurs Régionaux acquise en Visite Médicale**.

Vous êtes **orienté(e) résultats** et stimulé(e) par les **environnements concurrentiels et exigeants**.

A l'aise avec les outils informatiques, vous maîtrisez le pack Office et principalement EXCEL (utilisé pour l'analyse et le traitement des données).

**Respectueux** de l'éthique, votre capacité d'organisation et votre **rigueur** vous permettent de planifier les activités en gérant les priorités.

Au-delà des compétences techniques requises, vous êtes reconnu(e) pour votre savoir-être : **agilité, culture de l'innovation, proactivité, empathie, capacité à fédérer**.

**Rejoindre une entreprise dynamique, humaine et ambitieuse vous intéresse ?**

Adressez-votre candidature dans les meilleurs délais en précisant la référence de l'annonce.